



CHECKLIST GRATUITO

10 señales de que tu empresa decide a ciegas

Marca las que reconozcas en tu día a día. Si te salen tres o más, no es que lo hagas mal: es que estás decidiendo con menos información de la que podrías. La buena noticia es que se arregla, y empezar es más sencillo de lo que parece.

- ☐ **01. No sabes con certeza qué producto o servicio te deja más margen.**
Vendes de todo, pero no sabrías decir cuál te hace ganar dinero y cuál te lo come.
- ☐ **02. Los números del cierre de mes llegan tarde... o no llegan.**
Cuando por fin los ves, ya has tomado decisiones sin ellos.
- ☐ **03. Tus datos están repartidos en Excel, TPV y correos, sin un sitio único.**
Cada cosa por su lado, y juntarlas es una odisea que nadie hace.
- ☐ **04. Te enteras de que un cliente se ha ido cuando ya se ha ido.**
No ves la señal de que compraba menos cada mes hasta que desaparece.
- ☐ **05. Las decisiones grandes las tomas por intuición o 'por experiencia'.**
La experiencia ayuda, pero sin datos delante es apostar.
- ☐ **06. No sabrías decir tu punto de equilibrio.**
Cuánto necesitas facturar para no perder dinero: si dudas, decides a ciegas.
- ☐ **07. No tienes un plan a 2-3 años con objetivos medibles y escritos.**
Sin rumbo escrito, cada año se parece demasiado al anterior.
- ☐ **08. Repites lo del año pasado porque 'funcionó', sin comprobar si sigue funcionando.**
Lo que ayer daba resultado puede estar restando hoy sin que lo notes.
- ☐ **09. Cuando el banco o un socio te piden números, tienes que improvisar.**
Y esa improvisación te resta credibilidad justo cuando más la necesitas.
- ☐ **10. Trabajas mucho, pero no sabrías decir si el negocio va mejor o peor que antes.**
Esfuerzo alto y sensación de ir a ciegas: la señal más clara de todas.

¿Y ahora qué?

Cada casilla marcada es una decisión que ahora mismo tomas con menos luz de la necesaria. En BCA convertimos lo que ya tienes —tus ventas, tus costes, tus datos— en un panel claro donde ves qué te deja margen, qué clientes se enfrían y en qué meses se te escapa la caja. Pasas de 'creo que...' a 'lo veo'. Y todo el trabajo se queda en tu empresa.



Cómo trabajamos

1 · ENTENDER PRIMERO

Nos metemos en tus datos y tu realidad antes de opinar nada.

2 · RECOMENDAR DESPUÉS

Te decimos qué hacer con evidencias, no con corazonadas.

3 · ACOMPAÑAR SIEMPRE

Seguimos a tu lado mientras lo pones en marcha.

Qué te llevas

- Un panel claro con tus números, no un informe que nadie lee.
- Datos y evidencias, no opiniones.
- Todo el trabajo se queda en tu empresa, para siempre.
- Cualquier sector, pymes de 5 a 150 personas. Trabajamos online, en toda España.

Empezamos por lo esencial —el Análisis Express, para que veas tu negocio ordenado en pocas semanas— y subimos según lo que necesites: análisis económico-financiero, diagnóstico estratégico, plan a 3 años, acompañamiento mensual y estudio profundo de empresa.

Tu siguiente paso, sin coste

Haz la autoevaluación de 2 minutos en bcaadvisory.es/autoevaluacion.html y, si quieres, reserva una sesión de orientación gratuita donde te explicamos tu resultado y qué harías con él.